

COMMERCIAL H/F

Département : 07 Ville : **Saint Maurice d'Ardèche 07200**

DESCRIPTION

FRANCE MATERIAUX recrute pour l'une de ses entreprises spécialistes de la distribution de matériaux de construction, dans le cadre de son développement un :

Commercial H/F

MISSIONS PRINCIPALES :

Accueillir les clients - les conseiller. Vendre et veiller à la satisfaction de l'ensemble de l'équipe

MISSIONS ET ACTIVITES :

ACCUEIL : Accueillir les clients - Définir le projet - Proposer les produits - Prendre les rendez-vous - Créer la fiche contact

VENTE : - Réalisation d'un devis - Relance devis - Signature devis - Prise de rendez-vous pour le métré - Facturation

APRES VENTE : - S'assurer de la bonne réalisation du chantier - S'assurer du paiement complet de la facture- Relance clients

COMMANDE : - Création du dossier client - Vérifier la commande client par rapport au devis et au métré - Préparer et vérifier la commande fournisseur – Point technique avec les équipes sur les commandes - Envoyer les commandes - Vérifier la réception des commandes et la transmettre pour contre vérification - Planifier la pose avec l'équipe technique.

COMMERCE : - Réception et traitement des mails - Gérer les litiges - Création et mise en place des promotions annuelles - Gérer les différentes actions commerciales - Proposer de nouveaux plans d'actions – Organiser et réaliser les rendez-vous fournisseurs - Savoir négocier les remises commerciales - Savoir calculer une marge – Effectuer des relances clients- Gestion de compte Facebook

56 Rue de Saint OMBRE– 73000 CHAMBERY

Tél. : 04.79.96.67.87 – Email : a.fourel@france-materiaux.fr

SAS au capital variable de 30 000€ - SIRET : 439 964 941 00033 – APE : 4673 A

Organisme de formation **N° Déclaration d'activité : 82 73 01415 73 – Certifié QUALIOP**

N° TVA INTRACOM. : FR 24 439 964 941



PROFIL : vous devez avoir une expérience commerciale et une bonne connaissance de la menuiserie et de matériaux de construction. Avoir un réel centre d'intérêt pour les nouveautés et être en mesure d'effectuer une veille auprès des différents fournisseurs. Vous êtes à l'aise dans l'utilisation des différents logiciels et outils mis à votre disposition

Vous avez le sens de la relation clients et avez la capacité de travailler en équipe.

Rigoureux (se), méthodique, vous savez vous rendre disponible pour l'ensemble des équipes. Être vous êtes réactif(ve) et précis€ et autonome

REMUNERATION : à négocier selon le profil et expérience : Fixe + commissions + avantage

Prise de poste : Mi -octobre ou début novembre 2021

Poste : CDD en vue d'un CDI

Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation à

Antoinette FOUREL : a.fourel@france-materiaux.fr